

INCA é reconhecido pela qualidade de suas compras

O Serviço de Compras, subordinado à Divisão de Suprimentos da Coordenação de Administração, é reconhecido pelas instituições públicas por sua negociação de compra de produtos para o INCA. Somente este ano, 22 instituições de saúde brasileiras aderiram ao registro de preço das licitações realizadas pelo Instituto. Isto significa que estas organizações podem comprar os produtos negociados pelo INCA pelo mesmo valor e pela mesma quantidade da licitação. Os medicamentos e materiais médico-hospitalares são a maioria dos produtos adquiridos.

A chefe do Serviço, Nilza Masson, atribui a conquista ao intenso trabalho de pesquisa e ao controle de qualidade realizados. "O INCA possui uma equipe, composta por profissionais de diversas áreas, que pré-qualifica todos os produtos antes da compra ser efetuada. Pesquisamos muito para fechar a estimativa. O objetivo é encontrar um preço justo pelos artigos. Isto é o alicerce para o sucesso nas aquisições", explicou.

Além disso, o processo de adesão também contribui com o Sistema Único de Saúde (SUS). "Outras instituições podem comprar mais rápido quando utilizam as licitações feitas pelo INCA. Há uma economia substancial, pois o processo licitatório é oneroso e demorado. Saber que estamos ajudando os outros é muito importante", analisou Paulo Almeida, chefe substituto do Serviço de Compras.

Todas as aquisições realizadas pelo INCA são divulgadas no site www.comprasnet.gov.br do Governo Federal. Após esta publicação, qualquer órgão pode visualizar o processo de licitação feito pelo Instituto. "É a partir daí que surge o interesse das instituições de saúde em adquirir os produtos licitados com melhores preços", completou Nilza. Para conseguir a adesão no registro de preços, é necessária uma autorização formal do INCA e do fornecedor.

A equipe do Serviço é especializada e dividida por áreas. Ao todo, são cinco: material hospitalar/laboratorial; medicamentos; material permanente, diversos e serviços; e importação. A idéia é proporcionar aos núcleos mais experiência e agilidade para buscar os melhores fornecedores e produtos. Nilza acredita que esse número de adesões é fruto da credibilidade do INCA no mercado e, conseqüentemente, facilita a negociação de preços.

Quando existe dificuldade em encontrar um fornecedor compatível com o produto ou serviço, é feito um anúncio em jornais de grande circulação. "Pedimos para que os fornecedores que trabalham com o tipo de serviço ou material procurado entrem em contato conosco. É uma ação bastante eficaz", comemorou Nilza.

Veja, na área do Informe INCA na Intranet, o passo a passo das licitações.

Carta ao Leitor

Além da excelência da assistência prestada, dos programas nacionais e da área de pesquisa, o INCA ainda é reconhecido por sua competência em outras áreas. Também somos referência na área de administração, pela boa negociação na compra de produtos licitados para o Instituto. Mais de 20 instituições de saúde aproveitaram este ano os registros de preços das nossas licitações para fazerem compras.

É muito bom saber que, além de cumprir o nosso trabalho e diminuir os gastos do Instituto, somos também procurados por outras instituições por nossa aptidão em negociar. A matéria de capa deste Informe traz mais esclarecimentos sobre este assunto e, ainda, todas as etapas para a compra de um produto para a instituição.

Nesta edição é possível obter mais informações sobre a oficina de trabalho da Rede de Atenção Oncológica (RAO) realizada para discutir o painel de indicadores para as ações da RAO no Brasil. Este número traz também matéria sobre a inauguração das novas instalações para o depósito do lixo hospitalar do HC III e HC IV. O espaço é o primeiro da instituição que atende às exigências da Resolução da Diretoria Colegiada da ANVISA e faz parte do Plano de Gerenciamento dos Resíduos de Serviço de Saúde do INCA.

Luiz Antonio Santini
Diretor-Geral